

Professionell verhandeln im Arbeitsrecht

Mittwoch 17.12.2025 (12:30 - 18:00 Uhr)

Seminarart: Online | **Seminardauer:** 5,00 h (nach §15 FAO)

Fachgebiet: Arbeitsrecht, Anwalt in eigener Sache

Allgemeine Informationen zum Seminar:

Verhandlungskompetenzen sind im Arbeitsrecht zentral: Gerade weil sowohl die Arbeitgeber- als auch die Arbeitnehmerseite in einer Verhandlung oft mehr erreichen kann als im streitigen Verfahren, kommt es für die erfolgreiche Vertretung von Mandantenanliegen auf Ihre Verhandlungsfähigkeiten an. Deren Einübung und Optimierung ist indes nicht Gegenstand von Studium oder Referendariat – hier sind Sie auf sich selbst gestellt. Das Verhandlungs-Rüstzeug, das Sie sich im Beruf angeeignet haben, soll im Rahmen dieses online-Seminars systematisch untersucht, verbessert und angereichert werden.

In einem fünfstündigen, interaktiven Workshop, der sich aus Elementen der Präsentation, der Kompetenzvermittlung per Vortrag, aus Einzel- und Gruppenübungen sowie einem fachlichen Austausch zusammensetzt, sollen u.a. die folgenden Themen vermittelt werden:

Das Harvard-Konzept interessenorientierten Verhandeln und seine Weiterentwicklungen

Erzielen von Wertschöpfung durch Erweiterung der Verteilungsmasse

strukturierte Gesprächsführung in konflikthaften Situationen

Vertrauensaufbau als Resultat von empathischer Haltung und klarer Kommunikation eigener

Verhandlungsziele

der Einfluss von persönlichen Verhaltensmustern auf die Verhandlungsführung

Vermeidung von Eskalation in konflikthaften Gesprächssituationen

Interessenanalyse rund um die Einrichtung von Betriebsräten

Reflexion der speziellen Dynamik bei der Beendigung von Arbeitsverhältnissen

Grundzüge systematischen Verhandlungscoachings für Mandanten

Analyse typischer Denkfehler in Verhandlungen

Souverän verhandeln, wenn es um Geldforderungen (Gehalt, Abfindung etc.) geht

Veranlasst durch die Corona-Krise finden Verhandlungen zunehmend online statt. Dieses Seminar wird daher auch online durchgeführt: technikbezogene Themen werden dabei in einem interaktiven Format anhand von verhandlungsrelevanten inhaltlichen Fragestellungen illustriert, so dass die Teilnehmenden auf beiden Ebenen Lerneffekte auf spielerische Art und Weise erzielen.

Referent / Referentin

Dr. jur. Felix Wendenburg

Dr. jur. Felix Wendenburg, M.B.A., Mediator, Coach

Informationen zum Online-Seminar:

Gebühr: 230,00 € (zzgl. MwSt.)